

## Sales Training

### Axis Communication's Academy

Na trhu prodeje video dohledových systémů to může být někdy složité. Představujeme zbrusu nový koncept obchodního školení Sales Training připraveného exkluzivně pro Vás, člena Axis Partnerského programu. Školení Sales Training zahrnuje obchodní techniky, které mohou pomoci překonat námitky investorů nebo Vašich obchodních partnerů v oblasti IP dohledových technologií.

Zúčastněte se! Toto 1-denní školení vás vybaví potřebnými znalostmi a nástroji kombinujícími scénáře z reálného života, které Vám pomohou k úspěšnějšímu prodeji. Školení probíhá v českém jazyce.

Dozvíte se, jak efektivně integrovat produkty Axis ke tvorbě kompletního řešení.

Pro koho je školení určeno?

Pro profesionály v přímé obchodní roli - obchodní manažery, pracovníky inside sales a field sales, zaměstnance odbytu, nákupu v IT a sales inženýry – a další, kdo se zabývá prodejem síťového videa a bezpečnostních řešení.

Cena: 1000 Kč

Cíle školení:

- > Definice obchodního cyklu a pochopení přístupu k procesu prodeje s přidanou hodnotou
- > Konkurenční výhoda díky nástrojům a překonávání námitek – cenová hladina Axis
- > Zjišťování potřeb zákazníka, hodnota a kvalita Axis technologií..