

识别顾客行为

实现准确响应并增强体验



智能分析技高一筹。

收集准确的顾客行为数据并做出响应，有助于优化您的销售和营销投资。智能化应对能够对异常行为做出更迅速的响应，从而有效防止损失并进一步提高安防水平。深入了解顾客行为数据如何帮助您以更智能、更安全的方式预测和管理店内的顾客动态：

经理收到通知：“家具区有 20 多位访客，需要更多的员工去接待”。

一位商场经理说：“我的顾客是 X 代！他们喜欢色彩丰富的商品...”

欢迎回来，Soloman 先生，我们为您准备了一些新品...

一位妈妈和她的孩子收到录制的语音提示，“请前往儿童区，那里有新玩具！”

安保人员正在前往洗手间区域，因为有几个人在该区域长时间逗留。

该区域人流量大，请降低该区域的温度。

智能技术为您的顾客带来更好、更快和更安全的体验。安讯士与其合作伙伴携手，助力您实时做出更智能的决策，规划更美好的未来。

增加业务并提高顾客满意度的 5 大途径。



今天收获的客流量如何，都由哪些人组成？

根据您的需求深度分析您的访客、访客的人数统计、个人偏好…，全面挖掘商业潜力。



您是否充分把握顾客机遇？

为您的访客提供积极支持。通过数据洞察，确保不会错过追加销售和交叉销售的机会。



您是否全天都能保持良好的员工/顾客比？

预测高峰客流时间，平衡顾客员工比。最大程度减少顾客等待时间，让您可以抓住更多销售商机。



如何让您的顾客感受到 **VIP** 尊崇待遇？

主动问候 VIP 顾客，每一天都带来非凡体验。



您是否为您的顾客营造了良好的氛围？

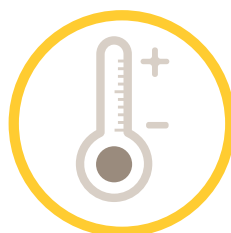
通过定向播放音乐和语音播报，确保理想的传播组合。

最大程度减少损失和主动应对异常行为的 4 种方法。



您是否知道您的访客正在寻求帮助或者正在找您的麻烦？

发现异常或非法行为时快速做出应对。



您如何才能降低能源费用而不会丢失顾客？

在人流离开或进入某个区域时保持控制空调。



如何让您的顾客在店内感到安全？

在您的入口和紧急出口提供安全保护。



如何防止不受欢迎人员进入店内？

识别和确定有可能在您的场所制造“麻烦”的人员。