

Regisztráljon
még ma az
Axis értékesítési
képzésére!

Axis Communications Akadémia

Sales Training

Mind szeretnénk nagyobb profitra szert tenni. A videomegfigyelési rendszerek értékesítése gyakran komplex feladat. Az Axis új értékesítési képzése lehetővé teszi a folyamatok és az eszközök megismerése révén azt, hogy Partnereink számára a legmegfelelőbb rendszert ajánljuk.

Ezen az egynapos képzésen megkapja a megfelelő tudást ahhoz, hogy a videomegfigyeléssel kapcsolatos üzletága növekedésnek induljon attól függetlenül, hogy kis, közép, vagy vállalati Partnerei, projektjei vannak.

A képzés menete:

- > **Ügyfélkeresés**
 - Értékesítési csatorna
 - Ügyfélkeresési módszerek
 - Elkötelezettség megszerzése
- > **Igények felmérése**
 - Út a problémától az előnyökig
 - Kezdeti információk és helyszíni felmérés
 - Tanácsadó kontra értékesítő
- > **Tervezés**
 - Axis technológiák: feladatok megoldása és költségcsökkentés
 - Axis megoldások és elemek áttekintése
 - AXIS Site Designer
- > **Demó és ajánlattétel**
 - Ajánlatadás és a megoldás ismertetése
 - Teljes bekerülési költség
 - A minőség értéke
 - Versenyelőnyök



Időtartam: 1 nap

Képzés típusa: Osztálytermi

Kinek érdemes részt vennie?

Olyan hálózati videomegfigyelési rendszerek tervezésével foglalkozó szakembereknek, telepítőknek és integrátoroknak (kezdő szinttől a haladó szintig), akik részt vesznek az értékesítésben, az üzletfejlesztésben, és szeretnék sikeres növekedést elérni ebben a piaci szegmensben.

Feltétel:

Alapvető ismeretek a hálózati videomegfigyelés terén.

**Kérjük,
laptopot
hozzon
magával!**



További információért és regisztrációért kérjük, látogasson el a www.axis.com/learning/classroom-training weboldalra, vagy forduljon Axis Disztribútorához.