

**Přihlaste se
ještě dnes!**

Axis Communications Akademie

Sales Training

Rádi byste zvýšili obrát, ale prodej dohledových systému může být občas složitý. Nové obchodní školení od Axisu kombinuje scénáře z reálného života, které vám pomohou pomoci v argumentaci a úspěšnějšímu prodeji. Dozvíte se také, jak efektivně integrovat produkty Axis ke tvorbě kompletního řešení.

Toto jednodenní školení je navrženo tak, aby vám přineslo znalosti a nástroje, které jsou užitečné k podpoře nových či již běžících projektů, protože poskytují komplexní přístup umožňující dosáhnout lepší obchodní výsledky jak u malých a středních, tak i velkých enterprise projektů.

Cíle kurzu:

- > Orientace na trhu
 - Prodejní kanál
 - Vyhledávací metody
 - Dosažení závazku
- > Posouzení potřeb
 - Cesta od problému k benefitu
 - Počáteční informace a návštěva místa
 - Konzultant versus prodejce
- > Návrh
 - Axis technologie: řešení problémů a snižování nákladů
 - Přehled Axis řešení a komponentů
 - AXIS Site Designer
- > Demo a nabídka
 - Obchodní nabídka a pochopení řešení
 - Celkové náklady na vlastnictví
 - Hodnota kvality
 - Konkurenční argumenty

Prodej a obchod



Délka: 1 den

Formát: učebna

Kdo by se měl zúčastnit?

Profesionálové v oboru, kteří provádějí instalaci a integraci kamerových sítí na všech úrovních, jsou zapojeni do prodeje a rozvoje obchodu a zároveň chtějí zvýšit šance na úspěch na rychle se rozvíjejícím trhu s kamerovými systémy.

Vstupní předpoklady:

Základní znalosti kamerové sítě

**Prosíme
účastníky, aby
si přinesli své
notebooky.**



**Další informace a registrace na
www.axis.com/learning/classroom-training
nebo se obraťte na vašeho Axis distributora.**