



Korzyści dla partnerów i wymagania wobec nich

Program partnerski Axis

Nasz program partnerski jest przeznaczony dla podmiotów, które tworzą kompleksowe rozwiązania przez projektowanie systemów, zapewnianie wsparcia, integrację i instalację. Program ten – oparty na zaufaniu i wzajemnym zaangażowaniu – przyspiesza sprzedaż rozwiązań i zapewnia długofalowe korzyści.

W programie dostępne są trzy poziomy uczestnictwa: Autoryzowany Partner, Srebrny Partner ds. Rozwiązań i Złoty Partner ds. Rozwiązań. Po zaakceptowaniu Twojego wniosku zostaniesz naszym Autoryzowanym Partnerem. Ten poziom charakteryzuje się minimalnymi wymaganiami, a jednocześnie zapewnia różne korzyści ułatwiające udane rozpoczęcie współpracy.

Przejsie na wyższe poziomy partnerstwa wymaga zdolności do umiejętnego zaspokajania złożonych potrzeb klientów i wykazania się wyjątkową efektywnością biznesową. W związku z tym obowiązują wymagania dotyczące przychodów, szkoleń lub certyfikacji oraz dostępna jest możliwość prezentowania naszych produktów i rozwiązań. Szczegółową listę wymagań można uzyskać podczas przesyłania zgłoszenia. Poszukujemy zaangażowanych partnerów, którzy chcą zainwestować we wzajemnie korzystną współpracę.

Zacznij rozwijać działalność razem z Axis!

Więcej informacji: www.axis.com/partner/channel-partner-program



Korzyści dla partnerów

	Autoryzowany Partner	Srebrny Partner ds. Rozwiązań	Złoty Partner ds. Rozwiązań
WSPARCIE SPRZEDAŻY			
Dostęp do zespołu ds. usług profesjonalnych (zależy od uzasadnienia biznesowego i wiąże się z kosztami prac rozwojowych)	◆	◆	◆
Dedykowane wsparcie przed- i posprzedażowe		◆	◆
Sprzęt pokazowy nie do odsprzedaży dostępny w cenach niższych od sugerowanych cen detalicznych ¹	◆	◆	◆
Prawo ubiegania się o specjalizacje Axis	◆	◆	◆
Prawo udziału w programie wypożyczania sprzętu Axis Loan Program ³	◆	◆	◆
Możliwości uzyskiwania wyższych marż ¹	◆	◆	◆
Priorytetowe udostępnianie danych potencjalnych klientów		◆	◆
Możliwości wyceny projektów ¹	◆	◆	◆
Bezpieczny dostęp do stron internetowych dla partnerów Axis z wyjątkowymi informacjami i narzędziami handlowymi	◆	◆	◆
Korzystanie z ośrodków Axis Experience Center na potrzeby działań wewnętrznych: szkoleń, spotkań i wydarzeń ³	◆	◆	◆
Korzystanie z pakietu Axis Integrator Suite	◆	◆	◆
Korzystanie z narzędzia AXIS Site Designer	◆	◆	◆
WSPARCIE MARKETINGOWE			
Dostęp do materiałów marketingowych Axis	◆	◆	◆
Dostęp do przewodników marketingowych	◆	◆	◆
Dostęp do zestawów narzędzi do wspólnego marketingu	◆	◆	◆
Wyznaczona osoba ds. kontaktów marketingowych			◆
Prawo ubiegania się o nagrody dla partnerów Axis ³	◆	◆	◆
Poszerzone możliwości wspólnego marketingu			◆
Możliwość korzystania z funduszu rozwoju marketingu ³			◆
Możliwość zaproponowania klientowi zamieszczenia jego historii na stronie axis.com	◆	◆	◆
Uczestnictwo w wydarzeniach dla partnerów Axis	◆	◆	◆
Certyfikat partnera	◆	◆	◆
Korzystanie z ośrodków Axis Experience Center na potrzeby działań dla klientów: szkoleń, spotkań i wydarzeń ³	◆	◆	◆
Korzystanie z logotypu programu partnerskiego Axis we wspólnych działaniach marketingowych	◆	◆	◆
WSPARCIE TECHNICZNE			
Dostęp do sieci partnerów Axis obejmującej twórców oprogramowania, dostawców technologii i konsultantów	◆	◆	◆
Dostęp do technicznego wsparcia sprzedaży		◆	◆
Specjalny dostęp do produktów zamiennych ²	◆	◆	◆
Priorytetowe wsparcie techniczne		◆	◆
Korzystanie z usług technicznych Axis	◆	◆	◆
WSPARCIE SZKOLENIOWE			
Możliwość zostania certyfikowanym specjalistą Axis w ramach Programu Certyfikacji Axis ³	◆	◆	◆
Dostęp do uznanych w branży szkoleń w ramach Axis Communications Academy	◆	◆	◆
Zniżki na szkolenia w Axis Communications Academy ³	20%	40%	60%
Możliwość korzystania ze szkoleń indywidualnych ³			◆

Wymagania wobec partnerów

	Autoryzowany Partner	Srebrny Partner ds. Rozwiązań	Złoty Partner ds. Rozwiązań
WYMAGANIA WOBEC PARTNERÓW			
Pracownicy-specjaliści z certyfikatem Axis ³	Zalecenie	Min. 1 na kraj	Min. 2 na kraj
Dokonywanie zakupów u autoryzowanego dystrybutora produktów Axis ⁴	◆	◆	◆
Oferowanie kompletnych rozwiązań i sprzętu pokazowego		◆	◆
Oferowanie instalacji u klienta i bezpośredniego wsparcia	◆	◆	◆
Zobowiązanie dotyczące przychodów		Zgodnie z regulaminem	Zgodnie z regulaminem



¹ Axis wspiera dystrybutorów poprzez rabaty dla partnerów zależne od poziomu partnerstwa. Rzeczywistą cenę zakupu ustala dystrybutor.

² Zależy od dostępności, może obowiązywać opłata za usługę. Usługa bezpłatna oferowana w przypadku instalacji krytycznych. W celu rozwiązania problemu lub uzyskania upoważnienia należy się kontaktować z punktem pomocy Axis.

³ Zależy od dostępności. Wymaga dostępności lokalnej i podlega regulaminowi.

⁴ Partner musi przekazać firmie Axis numery klientów od obecnego dystrybutora lub dystrybutorów.

O firmie Axis Communications

Axis wspiera rozwój inteligentnego oraz bezpiecznego świata przez poprawę bezpieczeństwa, ochrony, efektywności działania i wiedzy biznesowej. Jako firma zajmująca się technologiami sieciowymi oraz lider branży, Axis oferuje rozwiązania z zakresu dozoru wizyjnego, kontroli dostępu, systemów domofonowych i systemów audio. Ich rozszerzeniem i uzupełnieniem są inteligentne aplikacje analityczne oraz wysokiej jakości szkolenia.

Axis zatrudnia około 5000 pracowników w ponad 50 krajach oraz współpracuje z partnerami z obszaru technologii i integracji systemów na całym świecie w celu dostarczania swoich rozwiązań klientom. Firma została założona w 1984 roku i ma swoją siedzibę w Lund w Szwecji.