



Vorteile und Bedingungen

Axis Channel Partner Program

Unser Channel Partner Program richtet sich an Unternehmen, die Komplettlösungen durch Systemdesign, Support, Integration und Installation entwickeln. Das auf Vertrauen und gegenseitigem Engagement basierende Programm fördert den Verkauf von Lösungen und schafft langfristigen Mehrwert.

Das Programm bietet drei Partnerschaftsstufen: Authorized, Solution Silver und Solution Gold. Mit der Bestätigung Ihrer Bewerbung nehmen wir Sie als Authorized Partner in das Programm auf. Auf dieser Stufe, für die minimale Anforderungen gelten, sollen Ihnen zahlreiche Vorteile zu einem erfolgreichen Start verhelfen.

Um höhere Partnerstufen zu erreichen, müssen Sie in der Lage sein, komplexe Kundenanforderungen zu erfüllen und eine herausragende Geschäftsleistung zu erbringen. Sie müssen bestimmte Anforderungen in Bezug auf Umsatz, Schulung, Zertifizierung und Demonstration unserer Produkte und Lösungen erfüllen. Die genauen Anforderungen entnehmen Sie bitte dem Bewerbungsformular. Wir suchen engagierte Partner, die in eine für beide Seiten gewinnbringende Zusammenarbeit investieren wollen.

Bauen Sie Ihr Geschäft gemeinsam mit Axis aus!

Mehr erfahren: <https://www.axis.com/de-de/partner/channel-partner-program>



Vorteile für Partner

	Authorized (Einstiegsstufe für alle neuen Partner)	Solution Silver	Solution Gold
VERTRIEBSUNTERSTÜTZUNG			
Spezieller Account-Manager		◆◆	◆◆◆◆
Chancen auf bessere Margen ¹	◆	◆◆	◆◆◆◆
Möglichkeit zur Projektpreisbildung ¹	◆	◆	◆
Maximaler Rabatt auf die UPE für Demoausrüstung und Vorführprodukte (nicht zum Wiederverkauf, NFR) ¹	50 %	60 %	60 %
Möglichkeit zur Nutzung des Axis Experience Center für Endkunden-Events ³	◆	◆	◆
Sicherer Zugang zum Axis Partnerweb mit exklusiven Informationen und Tools zur Geschäftsentwicklung	◆	◆	◆
Gemeinsame Bearbeitung von Leads		◆◆	◆◆◆◆
Berechtigt zur Teilnahme an Axis Spezialisierungen für Axis Spezialisierungen	◆	◆	◆
MARKETING UND NETWORKING			
Logo des Axis Vertriebspartnerprogramms zur Nutzung der Marke Axis	◆	◆	◆
Chancen für Co-Marketing		◆◆	◆◆◆◆
Teilnahme an Veranstaltungen für Axis Partner	◆	◆◆	◆◆◆◆
Regelmäßige Updates und Informationen	◆	◆	◆
Zertifikat	◆	◆	◆
Sicherer Zugang zum Axis Partnerweb mit Co-Marketing-Material	◆	◆	◆
Möglichkeit zur Vorstellung in einer Kundenerfahrung auf axis.com	◆	◆	◆
TECHNISCHER SUPPORT			
Bevorzugter technischer Support	◆	◆◆	◆◆◆◆
Zugang zum Axis Partnernetzwerk von Softwareentwicklern, Technologielieferanten und Beratern	◆	◆◆	◆◆◆◆
Sicherer Zugang zum Axis Partnerweb mit nützlichen Tools, einschließlich A&E-Medien	◆	◆	◆
Systemdesign und technischer Support		◆◆	◆◆◆◆
Vorab-Austausch-Service ²	◆	◆◆	◆◆◆◆
SCHULUNGEN			
Zugang zu branchenweit anerkannten Schulungen unserer Academy	◆	◆	◆
Ermäßigte Kurse in der Academy	◆	◆◆	◆◆◆◆
Möglichkeit zur Teilnahme am Axis Zertifizierungsprogramm zum Axis Certified Professional	◆	◆	◆

Anforderungen an Partner

	Authorized (Einstiegsstufe für alle neuen Partner)	Solution Silver	Solution Gold
Kauf bei einem autorisierten Axis Distributor ⁴	◆	◆	◆
Angebot von Installationen vor Ort und Erstsupport	◆	◆	◆
Als Axis Certified Professional zertifizierte Mitarbeiter ³	Empfohlen	Min. 1 pro Land	Min. 2 pro Land
Angebot von Komplettlösungen und Demoausrüstung		◆	◆
Ertragsziele		Gemäß den Allgemeinen Geschäftsbedingungen	Gemäß den Allgemeinen Geschäftsbedingungen



◆ Authorized Partner profitieren von verschiedenen Vorteilen, wie z. B. höheren Gewinnmargen.

◆◆ Solution Silver Partner profitieren im Vergleich zu Authorized Partnern von höheren Gewinnmargen¹, zusätzlichen Möglichkeiten im Partnernetzwerk und einer höheren Prioritätsstufe beim technischen Support.

◆◆◆ Solution Gold Partner erhalten im Vergleich zu Solution Silver Partnern höhere Gewinnmargen¹. Außerdem profitieren sie von regelmäßigen Meetings, erweiterten Networking-Möglichkeiten, geförderten Marketingaktivitäten und einer höheren Prioritätsstufe beim technischen Support. Für Solution Gold Partner gelten im Vergleich zu Solution Silver Partnern höhere Umsatzanforderungen.

¹ Axis unterstützt Distributoren mit Partnerrabatten, die sich nach der Partnerstufe richten. Der tatsächliche Kaufpreis wird von Ihrem Distributor festgelegt.

² Gegebenenfalls kann eine Servicegebühr anfallen. Kostenlose Wartung bei unternehmenskritischen Installationen. Wenden Sie sich zur Fehlerbehebung und Autorisierung an den Axis Helpdesk.

³ Soweit verfügbar. Vorbehaltlich der Allgemeinen Geschäftsbedingungen.

⁴ Partner müssen Axis die Kontonummern ihrer derzeitigen Distributoren mitteilen.

Über Axis Communications

Axis ermöglicht eine smartere und sichere Welt durch die Entwicklung von Lösungen zur Verbesserung von Sicherheit und Geschäftsperformance. Als Technologieführer im Bereich Netzwerk-Video bietet Axis Produkte für die Videosicherheit und Zutrittskontrolle sowie Intercoms, Audiosysteme und intelligente Analyseanwendungen. Die branchenweit anerkannten Schulungen der Axis Communications Academy vermitteln fundiertes Expertenwissen zu den neuesten Technologien.

Das 1984 gegründete schwedische Unternehmen beschäftigt etwa 4.000 engagierte MitarbeiterInnen in über 50 Ländern und bietet mit Technologie- und Systemintegrationspartnern auf der ganzen Welt kundenspezifische Lösungen an. Der Hauptsitz ist in Lund, Schweden.