



パートナーの特典と要件

Axisチャンネルパートナープログラム

当社のチャンネルパートナープログラムは、システム設計、サポート、インテグレーション、設置を通じて総合的なソリューションを生み出す事業者を対象としています。信頼と相互コミットメントに基づいたこのプログラムは、ソリューションの販売を促進し、長期的な価値を提供します。

このプログラムでは、「認定」、「ソリューションシルバー」、「ソリューションゴールド」の、3段階のメンバーシップをご用意しています。お客様からの申し込み書を受領し、当社で要件を確認した時点で、お客様は認定パートナーとしてプログラムに登録されます。このレベルでは、要件は最小限ですが、素晴らしいスタートを切るために役立つさまざまな特典をご用意しています。

より高いパートナーレベルに到達するためには、複雑な顧客のニーズに対応し、優れたビジネスパフォーマンスを示していただく必要があります。また、このプロセスの一環として、Axisの製品とソリューションをデモンストレーションできることに加え、売上、トレーニング受講、認定取得などの要件が適用されます。具体的な要件は申し込み時にお知らせします。当社は、互いに有益なコラボレーションに投資したいと考えている、熱心なパートナーを求めています。

Axisと共に、ビジネスの成長を図りましょう！

詳しくは、こちらをご覧ください: www.axis.com/ja-jp/partner/channel-partner-program



パートナーの特典

	認定 (すべての 新規パートナーの エントリーレベル)	ソリュー ション シルバー	ソリュー ション ゴールド
販売サポート			
専用アカウントマネージャ		◆◆	◆◆◆◆
より広範な利益獲得の機会 ¹	◆	◆◆	◆◆◆◆
プロジェクト特別価格設定 ¹	◆	◆	◆
デモ用機器 (再販不可) のMSRPからの割引 (最大) ¹	50%	60%	60%
Axis Experience Center (デモ用施設) の利用 ³	◆	◆	◆
メンバー限定情報と販促ツールを入手できるAxisパートナーWebへの安全なアクセス	◆	◆	◆
見込み顧客紹介		◆◆	◆◆◆◆
Axisスペシャリゼーションへの参加資格	◆	◆	◆
マーケティングとネットワーキング			
Axisパートナープログラムロゴ - Axisブランドの活用	◆	◆	◆
共同マーケティング		◆◆	◆◆◆◆
Axisパートナーイベントへの参加	◆	◆◆	◆◆◆◆
最新情報の定期的な共有	◆	◆	◆
認定証	◆	◆	◆
共同マーケティングアセットを含むAxisパートナーWebへの安全なアクセス	◆	◆	◆
Axisホームページ (axis.com) の顧客事例での紹介	◆	◆	◆
技術サポート			
優先的な技術サポート	◆	◆◆	◆◆◆◆
ソフトウェアデベロッパー、技術メーカー、コンサルタントによるAxisパートナーネットワークへのアクセス	◆	◆◆	◆◆◆◆
A&Eメディアを含む実用的なツールを備えたAxisパートナーWebへの安全なアクセス	◆	◆	◆
システム設計とエンジニアリングのサポート		◆◆	◆◆◆◆
製品交換優先手配 ²	◆	◆◆	◆◆◆◆
トレーニング			
業界で認められた当社Academyが提供するトレーニングの受講	◆	◆	◆
Academyコースの割引	◆	◆◆	◆◆◆◆
Axis認定プログラムで、Axis認定プロフェッショナルとしての資格を取得可能	◆	◆	◆

パートナーの要件

	認定 (すべての 新規パートナーの エントリーレベル)	ソリュー ション シルバー	ソリュー ション ゴールド
Axis正規ディストリビューターからの購入 ¹	◆	◆	◆
現地での設置および1次サポートの提供	◆	◆	◆
Axis認定プロフェッショナル在籍	推奨	1名以上/社	2名以上/社
完全なソリューションと評価機の提供		◆	◆
売上に関するコミットメント		◆	◆



◆
認定パートナーは、広範な利益獲得の機会など、複数の特典を利用できます。

◆◆
ソリューションシルバーパートナーは、認定パートナーと比較して、より広範な利益獲得の機会¹とパートナーネットワーキングの機会、優先的な技術サポートを利用できます。

◆◆◆
ソリューションゴールドパートナーは、ソリューションシルバーパートナーと比較して、さらに広範な利益獲得の機会¹、定期的なミーティング、パートナーネットワーキングの機会、出資支援によるマーケティングの機会、優先的な技術サポートを利用できます。ソリューションゴールドパートナーは、売上に関する要件がソリューションシルバーパートナーよりも高くなります。

¹ Axisはパートナーレベルに応じたパートナーレポートによって、正規ディストリビューターをサポートしています。実際の購入価格は、正規ディストリビューターが決定します。

² 利用可能な場合、サービス料が発生することがあります。重要度の高い設置案件ではサービス料が無料になる場合があります。トラブルシューティングと認定については、Axisヘルプデスクまでお問い合わせください。

³ 利用可能な場所、条件があります。

⁴ パートナーは、現在の正規ディストリビューターのアカウント番号をAxisに提供する必要があります。

Axis Communications(について

Axisは、セキュリティとビジネスパフォーマンスを向上させるソリューションを生み出すことで、よりスマートでより安全な世界の実現を目指しています。ネットワークテクノロジー企業として、また業界をけん引するリーダーとして、Axisは映像監視、アクセスコントロール、インターコム、音声システムなどに関連するソリューションを提供しています。これらのソリューションは、インテリジェントアプリケーションによって強化され、質の高いトレーニングによってサポートされています。

Axisは50ヶ国以上に4,000人を超える熱意にあふれた従業員を擁し、世界中のテクノロジーパートナーやシステムインテグレーションパートナーと連携することで、カスタマーソリューションをお届けしています。Axisは1984年に創業し、本社はスウェーデン・ルンドにあります。