



# Benefícios e requisitos para parceiros

## Programa de Parceiros de Canal Axis

Nosso programa de parceiros de canal é para você, que cria soluções completas por meio de desenho, suporte, integração e instalação de sistemas. Baseado na confiança e no compromisso mútuos, o programa acelera as vendas de soluções e agrega valor no longo prazo.

O programa oferece três níveis de associação: Autorizado, Silver Solution e Gold Solution. Após sua candidatura ser aceita, você ingressará no programa como um parceiro Autorizado. Nesse nível, as exigências são mínimas, e nós oferecemos uma série de benefícios para ajudá-lo a ter um começo bem-sucedido.

Alcançar níveis de parceria mais elevados envolve lidar habilmente com necessidades mais complexas dos clientes e demonstrar um desempenho comercial excepcional. Como parte da evolução, requisitos de receita, treinamento ou certificação se aplicam, juntamente com a capacidade de demonstrar nossos produtos e soluções. Você receberá os requisitos específicos ao se inscrever. Buscamos parceiros comprometidos, interessados em investir em uma colaboração mutuamente benéfica.

Comece a expandir os seus negócios com a Axis!

Saiba mais: [www.axis.com/pt-br/partner/channel-partner-program](http://www.axis.com/pt-br/partner/channel-partner-program)



# Benefícios para parceiros

	Autorizado (nível de entrada para todos os novos parceiros)	Silver Solution	Gold Solution
<b>SUPOORTE DE VENDAS</b>			
Gerente de contas dedicado		◆◆	◆◆◆◆
Oportunidades de margem aprimoradas <sup>1</sup>	◆	◆◆	◆◆◆◆
Oportunidades de preços de projetos <sup>1</sup>	◆	◆	◆
Descontos nos preços sugeridos pelo fabricante (MSRP) para equipamentos de demonstração não comercializáveis (NFR) (até) <sup>1</sup>	50%	60%	60%
Uso do Axis Experience Center ao organizar eventos para clientes finais <sup>3</sup>	◆	◆	◆
Acesso seguro ao Site do Parceiro Axis, com informações exclusivas e ferramentas de capacitação comercial	◆	◆	◆
Compartilhamento de leads		◆◆	◆◆◆◆
Elegibilidade para participar das especializações Axis	◆	◆	◆
<b>MARKETING E REDE DE RELACIONAMENTOS</b>			
Logotipo do programa de parceiros Axis, para você aproveitar a marca Axis	◆	◆	◆
Oportunidades de marketing conjunto		◆◆	◆◆◆◆
Participação nos eventos dos Parceiros Axis	◆	◆◆	◆◆◆◆
Atualizações e compartilhamento de informações regulares	◆	◆	◆
Certificado de reconhecimento	◆	◆	◆
Acesso seguro ao Site do Parceiro Axis e aos ativos de marketing conjunto	◆	◆	◆
Oportunidade de figurar em um caso de cliente, em axis.com	◆	◆	◆
<b>SUPOORTE TÉCNICO</b>			
Suporte técnico prioritário	◆	◆◆	◆◆◆◆
Acesso à rede de parceiros desenvolvedores de software, fornecedores de tecnologia e consultores da Axis	◆	◆◆	◆◆◆◆
Acesso seguro ao Site do Parceiro Axis, com ferramentas úteis que incluem mídia de A&E	◆	◆	◆
Projeto de sistemas e suporte de engenharia		◆◆	◆◆◆◆
Serviço avançado de substituição de produtos <sup>2</sup>	◆	◆◆	◆◆◆◆
<b>TREINAMENTOS</b>			
Acesso aos nossos treinamentos reconhecidos no setor, por meio da Academy	◆	◆	◆
Cursos da Academy com descontos	◆	◆◆	◆◆◆◆
Possibilidade de tornar-se um Profissional Certificado Axis, por meio do Axis Certification Program	◆	◆	◆

# Requisitos para parceiros

	Autorizado (nível de entrada para todos os novos parceiros)	Silver Solution	Gold Solution
Compras junto aos distribuidores Axis autorizados <sup>4</sup>	◆	◆	◆
Oferta de instalação no local e suporte de primeira linha	◆	◆	◆
Equipe de Profissionais Certificados Axis <sup>3</sup>	Recomendado	mín. de 1/país	mín. de 2/país
Oferta de soluções completas e equipamentos de demonstração		◆	◆
Compromisso de receita		De acordo com os termos e condições	De acordo com os termos e condições



◆ Os parceiros autorizados recebem vários benefícios, incluindo oportunidades de margem aprimoradas.

◆◆ Parceiros Silver Solution recebem oportunidades de margem aprimoradas<sup>1</sup>, oportunidades ampliadas na rede de relacionamentos de parceiros e suporte técnico prioritário, se comparados aos parceiros Autorizados.

◆◆◆ Os parceiros Gold Solution recebem oportunidades de margem aprimoradas<sup>1</sup>, reuniões regulares, oportunidades ampliadas na rede de relacionamentos de parceiros, oportunidades de marketing conjunto e suporte técnico prioritário, se comparados aos parceiros Silver Solution. Os parceiros Gold Solution têm maiores compromissos de receita se comparados aos parceiros Silver Solution.

<sup>1</sup> A Axis apoia distribuidores que oferecem descontos para parceiros, de acordo com cada nível. O preço real de compra será determinado pelo distribuidor.

<sup>2</sup> Quando disponível; sujeito à taxa de serviço. Serviço gratuito oferecido em instalações críticas. Entre em contato com a central de atendimento da Axis para obter informações sobre soluções de problemas e autorizações.

<sup>3</sup> Quando disponível. Sujeito aos termos e condições.

<sup>4</sup> O parceiro deve fornecer à Axis os números de conta de seus distribuidores Axis atuais.

# Sobre a Axis Communications

A Axis viabiliza um mundo mais inteligente e seguro, criando soluções que melhoram a segurança e o desempenho empresarial. Como uma empresa de tecnologia em rede e líder do setor, a Axis oferece soluções para sistemas de videomonitoramento, controle de acesso, interfone e áudio. Esses sistemas são aprimorados por meio de aplicativos de análise inteligentes e apoiados por treinamentos de alta qualidade.

A Axis conta com cerca de 4.000 funcionários dedicados, em mais de 50 países, e colabora com parceiros de tecnologia e integração de sistemas em todo o mundo para oferecer soluções aos clientes. A Axis foi fundada em 1984 e está sediada em Lund, na Suécia.