



Korzyści dla partnerów i wymagania wobec nich

Program partnerski Axis

Nasz program partnerski jest przeznaczony dla podmiotów, które tworzą kompleksowe rozwiązania przez projektowanie systemów, zapewnianie wsparcia, integrację i instalację. Program ten – oparty na zaufaniu i wzajemnym zaangażowaniu – przyspiesza sprzedaż rozwiązań i zapewnia długofalowe korzyści.

W programie dostępne są trzy poziomy uczestnictwa: autoryzowany partner, srebrny partner ds. rozwiązań i złoty partner ds. rozwiązań. Początkowo firma, której wniosek zostanie zaakceptowany, uzyskuje w programie status autoryzowanego partnera. Ten poziom charakteryzuje się minimalnymi wymaganiami, a jednocześnie zapewnia różne korzyści ułatwiające udane rozpoczęcie współpracy.

Przejsie na wyższy poziom partnerstwa wymaga zdolności do umiejętnego zaspokajania złożonych potrzeb klientów i wykazania się wyjątkową efektywnością biznesową. W związku z tym obowiązują wymagania dotyczące przychodów, szkoleń lub certyfikacji oraz dostępna jest możliwość prezentowania naszych produktów i rozwiązań. Szczegółową listę wymagań można uzyskać podczas przesyłania zgłoszenia. Poszukujemy zaangażowanych partnerów, którzy chcą zainwestować we wzajemnie korzystną współpracę.

Zacznij rozwijać działalność razem z Axis!

Więcej informacji: www.axis.com/partner/channel-partner-program



Korzyści dla partnerów

	Autoryzowany partner (poziom początkowy dla wszystkich nowych partnerów)	Srebrny partner ds. rozwiązań	Złoty partner ds. rozwiązań
WSPARCIE SPRZEDAŻY			
Osobisty opiekun		◆◆	◆◆◆
Możliwości uzyskiwania wyższych marż ¹	◆	◆◆	◆◆◆
Możliwości wyceny projektów ¹	◆	◆	◆
Sprzęt pokazowy nie do odsprzedaży dostępny w niższych cenach (maks. zniżka od sugerowanej ceny detalicznej) ¹	50%	60%	60%
Korzystanie z Axis Experience Center na potrzeby wydarzeń dla klientów ³	◆	◆	◆
Bezpieczny dostęp do stron internetowych dla partnerów Axis z wyjątkowymi informacjami i narzędziami biznesowymi	◆	◆	◆
Udostępnianie danych potencjalnych klientów		◆◆	◆◆◆
Prawo udziału w specjalizacjach Axis	◆	◆	◆
MARKETING I KONTAKTY			
Logotyp programu partnerskiego Axis – możliwość wykorzystania potencjału marki Axis	◆	◆	◆
Możliwości wspólnych działań marketingowych		◆◆	◆◆◆
Uczestnictwo w wydarzeniach dla partnerów Axis	◆	◆◆	◆◆◆
Regularne aktualizacje i wymiana informacji	◆	◆	◆
Certyfikat partnera	◆	◆	◆
Bezpieczny dostęp do stron internetowych dla partnerów Axis z materiałami do wspólnego marketingu	◆	◆	◆
Możliwa obecność w historii klienta na stronie axis.com	◆	◆	◆
WSPARCIE TECHNICZNE			
Priorytetowa pomoc techniczna	◆	◆◆	◆◆◆
Dostęp do sieci partnerów firmy Axis obejmującej twórców oprogramowania, dostawców technologii i konsultantów	◆	◆◆	◆◆◆
Bezpieczny dostęp do stron internetowych dla partnerów Axis z przydatnymi narzędziami, w tym dla architektów i inżynierów	◆	◆	◆
Wsparcie w zakresie projektowania i inżynierii systemów		◆◆	◆◆◆
Specjalny dostęp do produktów zamiennych ²	◆	◆◆	◆◆◆
SZKOLENIA			
Dostęp do uznanych w branży szkoleń za pośrednictwem naszej Akademii	◆	◆	◆
Zniżki na szkolenia w Akademii	◆	◆◆	◆◆◆
Możliwość zostania certyfikowanym specjalistą Axis w ramach Programu Certyfikacji Axis	◆	◆	◆

Wymagania wobec partnerów

	Autoryzowany partner (poziom początkowy dla wszystkich nowych partnerów)	Srebrny partner ds. rozwiązań	Złoty partner ds. rozwiązań
Dokonywanie zakupów u autoryzowanego dystrybutora produktów Axis ⁴	◆	◆	◆
Oferowanie instalacji u klienta i bezpośredniego wsparcia	◆	◆	◆
Pracownicy-specjaliści z certyfikatem Axis ³	Zalecenie	Min. 1 na kraj	Min. 2 na kraj
Oferowanie kompletnych rozwiązań i sprzętu pokazowego		◆	◆
Zobowiązanie dotyczące przychodów		Zgodnie z regulaminem	Zgodnie z regulaminem



◆ Autoryzowani partnerzy otrzymują kilka korzyści, w tym możliwość uzyskiwania wyższych marż.

◆◆ W porównaniu z autoryzowanymi partnerami srebrni partnerzy ds. rozwiązań otrzymują możliwość uzyskiwania wyższych marż¹, większe możliwości nawiązywania kontaktów i priorytetowe wsparcie techniczne.

◆◆◆ W porównaniu z partnerami srebrnymi złoci partnerzy ds. rozwiązań otrzymują możliwość uzyskiwania wyższych marż¹, regularne spotkania, większe możliwości nawiązywania kontaktów, możliwość prowadzenia współfinansowanych działań marketingowych i priorytetowe wsparcie techniczne. W przypadku złotych partnerów ds. rozwiązań istnieje wyższe zobowiązanie przychodowe niż u partnerów srebrnych.

¹ Axis wspiera dystrybutorów poprzez rabaty dla partnerów zależne od poziomu partnerstwa. Rzeczywistą cenę zakupu ustala dystrybutor.

² Zależy od dostępności, może obowiązywać opłata za usługę. Usługa bezpłatna oferowana w przypadku instalacji krytycznych. W celu rozwiązania problemu lub uzyskania upoważnienia należy się kontaktować z punktem pomocy Axis.

³ Zależy od dostępności. Obowiązuje regulamin.

⁴ Partner musi przekazać firmie Axis numery klientów od obecnego dystrybutora lub dystrybutorów.

O firmie Axis Communications

Axis wspiera rozwój inteligentnego oraz bezpiecznego świata przez tworzenie rozwiązań umożliwiających poprawę bezpieczeństwa i efektywności biznesowej. Jako firma zajmująca się technologiami sieciowymi oraz lider branży, Axis oferuje rozwiązania z zakresu dozoru wizyjnego, kontroli dostępu, systemów domofonowych i systemów audio. Ich rozszerzeniem i uzupełnieniem są inteligentne aplikacje analityczne oraz wysokiej jakości szkolenia.

Axis zatrudnia około 4000 pracowników w ponad 50 krajach oraz współpracuje z partnerami z obszaru technologii i integracji systemów na całym świecie w celu dostarczania swoich rozwiązań klientom. Firma została założona w 1984 roku i ma swoją siedzibę w Lund w Szwecji.