



Vantaggi e requisiti per i partner

Axis Channel Partner Program

Il Channel Partner Program è pensato per voi, che create soluzioni complete offrendo servizi di progettazione, assistenza, integrazione e installazione. Il programma, basato sulla fiducia e sull'impegno reciproci, accelera le vendite di soluzioni e offre valore a lungo termine.

Sono previsti tre livelli di affiliazione: Authorized, Solution Silver e Solution Gold. Una volta accettata la tua domanda, ti daremo il benvenuto nel programma in qualità di partner Authorized. Anche se questa categoria di affiliazione richiede il possesso di requisiti minimi, offre diversi vantaggi per aiutarti a partire con il piede giusto.

Per raggiungere i livelli più alti è necessario gestire abilmente le esigenze complesse dei clienti e dimostrare performance commerciali straordinarie. Per salire di livello sono previsti anche altri requisiti di fatturato, formazione, certificazione e capacità di presentare i nostri prodotti e soluzioni. Alla presentazione della domanda riceverai requisiti più dettagliati. Siamo alla ricerca di partner impegnati e desiderosi di investire in una collaborazione reciprocamente vantaggiosa.

Inizia a far crescere il tuo business insieme ad Axis!

Scopri di più: www.axis.com/partner/channel-partner-program



Vantaggi per i partner

	Authorized (livello di ingresso di tutti i nuovi partner)	Solution Silver	Solution Gold
ASSISTENZA COMMERCIALE			
Referente dedicato		◆◆	◆◆◆◆
Margini di profitto superiori ¹	◆	◆◆	◆◆◆◆
Definizione dei costi dei progetti ¹	◆	◆	◆
Sconto su MSRP per apparecchiature demo NFR (Not For Resale) (max.) ¹	50%	60%	60%
Uso di Axis Experience Center per eventi dedicati ai clienti finali ³	◆	◆	◆
Accesso sicuro al portale per partner Axis con informazioni esclusive e strumenti di ottimizzazione aziendale	◆	◆	◆
Condivisione dei potenziali clienti		◆◆	◆◆◆◆
Idoneità a partecipare alle specializzazioni Axis	◆	◆	◆
MARKETING E NETWORKING			
Logo del programma di partnership, per sfruttare al meglio il marchio Axis	◆	◆	◆
Opportunità di co-marketing		◆◆	◆◆◆◆
Partecipazione alle iniziative riservate ai partner Axis	◆	◆◆	◆◆◆◆
Aggiornamenti regolari e condivisione di informazioni	◆	◆	◆
Certificato di riconoscimento	◆	◆	◆
Accesso sicuro al portale per partner Axis con materiali per il co-marketing	◆	◆	◆
Possibilità di essere menzionati in una testimonianza dei clienti su axis.com	◆	◆	◆
SUPPORTO TECNICO			
Assistenza tecnica prioritaria	◆	◆◆	◆◆◆◆
Accesso alla rete di partner Axis formata da sviluppatori software, distributori di tecnologie e consulenti	◆	◆◆	◆◆◆◆
Accesso sicuro al portale per partner Axis con strumenti utili, inclusi i media A&E	◆	◆	◆
Progettazione dei sistemi e supporto		◆◆	◆◆◆◆
Assistenza con sostituzione anticipata dei prodotti ²	◆	◆◆	◆◆◆◆
FORMAZIONE			
Accesso ai corsi di formazione Academy rinomati in tutto il settore	◆	◆	◆
Corsi Academy a prezzo scontato	◆	◆◆	◆◆◆◆
Possibilità di diventare Axis Certified Professional tramite l'Axis Certification Program	◆	◆	◆

Requisiti per i partner

	Authorized (livello di ingresso di tutti i nuovi partner)	Solution Silver	Solution Gold
Acquisto di prodotti da un distributore Axis autorizzato ⁴	◆	◆	◆
Offerta di servizi come installazione on-site e assistenza diretta	◆	◆	◆
Presenza di Axis Certified Professional nel personale ³	Consigliato	min. 1/Paese	min. 2/Paese
Offerta di soluzioni complete e apparecchiature demo		◆	◆
Impegno a generare un volume di vendite specifico		Soggetto a termini e condizioni	Soggetto a termini e condizioni



◆
I partner Authorized ricevono numerosi vantaggi, come margini di profitto superiori.

◆◆
Rispetto ai partner Authorized, i partner Solution Silver hanno a disposizione margini di profitto superiori¹, maggiori opportunità di networking con i partner e assistenza tecnica prioritaria.

◆◆◆
Rispetto ai partner Solution Silver, i partner Solution Gold hanno a disposizione margini di profitto superiori¹, riunioni regolari, maggiori opportunità di networking con i partner, opportunità di marketing cofinanziate e assistenza tecnica prioritaria. I partner Solution Gold hanno vincoli di fatturato più alti rispetto ai partner Solution Silver.

¹ Axis supporta i distributori con sconti per i partner a seconda della loro categoria di appartenenza. Il prezzo di acquisto effettivo è determinato dal distributore.

² Ove previsto, possono essere applicati costi di servizio. Servizio offerto gratuitamente per sistemi mission-critical. Contattare l'helpdesk Axis per la risoluzione dei problemi e l'autorizzazione.

³ Ove disponibile e soggetto a termini e condizioni.

⁴ Il partner dovrà fornire ad Axis i numeri di account dei distributori Axis con cui collabora.

Informazioni su Axis Communications

Axis permette di creare un mondo più intelligente e sicuro grazie a soluzioni che migliorano la sicurezza e le prestazioni aziendali. In qualità di azienda leader nelle tecnologie di rete, Axis offre prodotti e servizi per la videosorveglianza, il controllo accessi, intercom e sistemi audio, che supporta con applicazioni analitiche intelligenti e una formazione di alta qualità.

Axis ha oltre 4000 dipendenti in più di 50 paesi e collabora con partner tecnologici e integratori di sistemi in tutto il mondo per fornire soluzioni ai clienti. Fondata nel 1984, Axis è una società con sede a Lund, in Svezia.