



파트너 혜택 및 요구 사항

Axis 채널 파트너 프로그램

Axis 채널 파트너 프로그램은 시스템 설계, 지원, 통합 및 설치를 통해 완벽한 솔루션을 만드는 귀사를 위한 것입니다. 신뢰와 상호 약속을 기반으로 하는 이 프로그램은 솔루션 판매를 가속화하고 장기적인 가치를 제공합니다.

이 프로그램은 인증(Authorized), 솔루션 실버(Solution Silver) 및 솔루션 골드(Solution Gold)와 같은 세 가지 레벨의 멤버십을 제공합니다. 가입 신청이 수락되면, 귀사는 인증 파트너로 프로그램에 가입됩니다. 이 파트너 레벨의 요건은 최소이며, Axis는 성공적인 출발을 시작할 수 있도록 지원하는 다양한 혜택을 제공합니다.

더 높은 파트너 레벨에 도달하려면 복잡한 고객의 요구 사항을 능숙하게 처리하고 탁월한 비즈니스 성과를 입증해야 합니다. 이러한 발전의 일환으로, Axis의 제품 및 솔루션을 시연할 수 있는 능력과 더불어 매출 약정, 교육 이수, 인증 자격 획득 요구사항이 적용됩니다. 가입 신청 시 더 구체적인 요구 사항이 전달될 것입니다. Axis는 상호 이익이 되는 협력에 투자하고자 하는 헌신적인 파트너를 찾고 있습니다.

Axis와 함께 비즈니스 성장을 시작하십시오!

자세히 알아보기: www.axis.com/ko-kr/partner/channel-partner-program



파트너 혜택

	인증 파트너 (모든 파트너의 기초 레벨)	솔루션 실버	솔루션 골드
판매 지원			
전담 영업 대표		◆◆	◆◆◆◆
향상된 마진 기회 ¹	◆	◆◆	◆◆◆◆
프로젝트 가격 산정 기회 ¹	◆	◆	◆
NFR(비판매용) 데모 장비의 MSRP(권장소비자가) 할인(최대) ¹	50%	60%	60%
최종 고객 이벤트를 위해 Axis Experience Center 사용 ³	◆	◆	◆
Axis 파트너 웹에서 독점 정보 및 비즈니스 지원 도구에 접근 및 활용	◆	◆	◆
영업 기회 공유		◆◆	◆◆◆◆
Axis 전문화에 참여할 수 있는 자격	◆	◆	◆
마케팅 및 네트워킹			
Axis 파트너 프로그램 로고타입 - 파트너가 Axis 브랜드를 활용하는 데 사용	◆	◆	◆
공동 마케팅 기회		◆◆	◆◆◆◆
Axis 파트너 이벤트 참여	◆	◆◆	◆◆◆◆
정기적 업데이트 및 정보 공유	◆	◆	◆
파트너 인증서	◆	◆	◆
Axis 파트너 웹에서 공동 마케팅 자산에 접근 및 활용	◆	◆	◆
axis.com의 고객 사례에 소개될 수 있는 기회	◆	◆	◆
기술 지원			
우선적 기술 지원	◆	◆◆	◆◆◆◆
소프트웨어 개발자, 기술 벤더 및 컨설턴트로 구성된 Axis 파트너 네트워크 액세스	◆	◆◆	◆◆◆◆
Axis 파트너 웹에서 A&E 미디어를 포함한 유용한 도구에 접근 및 활용	◆	◆	◆
시스템 설계 및 엔지니어링 지원		◆◆	◆◆◆◆
사전 교체 제품 서비스 ²	◆	◆◆	◆◆◆◆
교육			
Axis 아카데미를 통해 업계에서 인정받는 Axis 교육에 액세스	◆	◆	◆
아카데미 수강료 할인	◆	◆◆	◆◆◆◆
Axis Certification Program을 통해 Axis Certified Professional이 될 수 있는 능력	◆	◆	◆

파트너 요건

	인증 파트너 (모든 파트너의 기초 레벨)	솔루션 실버	솔루션 골드
공인 Axis 디스트리뷰터로부터 구매 ⁴	◆	◆	◆
현장 설치 및 일선 지원 제공	◆	◆	◆
Axis Certified Professional을 직원으로 보유 ³	권장	최소 1명/국가	최소 2명/국가
전체 솔루션 및 데모 장비 제공		◆	◆
기본 매출액 약정		약관에 따라 다를 수 있습니다.	약관에 따라 다를 수 있습니다.



◆ 인증 파트너에게는 향상된 마진 기회를 비롯한 여러 가지 혜택이 제공됩니다.

◆◆ 솔루션 실버 파트너에게는 인증 파트너에 비해 향상된 마진 기회¹, 파트너 네트워킹 기회 확대, 기술 지원 우선 순위와 같은 혜택이 제공됩니다.

◆◆◆ 솔루션 골드 파트너에게는 솔루션 실버 파트너에 비해 향상된 마진 기회¹, 정기 회의, 파트너 네트워킹 기회 확대, 공동 자금 지원 마케팅 기회, 기술 지원 우선 순위와 같은 혜택이 제공됩니다. 솔루션 골드 파트너는 솔루션 실버 파트너에 비해 매출 약정 금액이 더 높습니다.

¹ Axis는 파트너 레벨에 따른 파트너 리베이트를 통해 디스트리뷰터를 지원합니다. 실제 구매 가격은 디스트리뷰터가 결정합니다.

² 해당될 경우, 서비스 수수료가 적용될 수 있습니다. 비즈니스 수행에 필수적인 설치에는 무료 서비스가 제공됩니다. 문제 해결 및 인증은 Axis 헬프데스크에 문의하십시오.

³ 해당될 경우, 약관에 따라 다를 수 있습니다.

⁴ 파트너는 거래하는 Axis 디스트리뷰터로부터 발급받은 계정 번호를 제공해야 합니다.

Axis Communications에 대하여

Axis는 보안 및 비즈니스 성과 향상을 위한 솔루션을 개발하여 더 스마트하고 더 안전한 세상을 만들 수 있도록 지원합니다. 네트워크 기술 회사이자 업계 선도 기업인 Axis는 영상 감시, 접근 제어, 인터콤 및 오디오 시스템을 위한 솔루션을 제공합니다. 이러한 솔루션은 지능형 분석 애플리케이션으로 보완되고 고품질 교육을 통해 지원됩니다.

50개 이상의 국가에서 약 4,000명의 Axis 임직원이 전 세계의 기술 및 시스템 통합 파트너와 협력하여 고객에게 최적의 솔루션을 제공하고 있습니다. Axis는 1984년에 설립되었으며 본사는 스웨덴 룬드에 있습니다.