Avantages et conditions de partenariat

Axis Channel Partner Program

Notre programme s'adresse à nos partenaires revendeurs qui assurent la conception, l'intégration, l'installation et l'assistance de systèmes Axis. Fondé sur la confiance et des engagements mutuels, le programme permet de développer des opportunités commerciales à long terme en fournissant des ressources, des services et des avantages étendus.

Le programme propose trois niveaux d'adhésion : Authorised, Silver et Gold. Une fois votre candidature acceptée, nous vous invitons à participer au programme en tant que partenaire Authorised. À ce niveau, les conditions requises sont minimes. Nous offrons différents avantages pour vous aider à prendre un bon départ.

Chez Axis, nous croyons en la force du partenariat et nous sommes convaincus que ce programme est un atout clé dans le développement d'une collaboration mutuellement bénéfique.

Développez votre activité en association avec Axis !
Pour en savoir plus : www.axis.com/fr-fr/partner/channel-partner-program

AXIS COMMUNICATIONS

Bénéfices pour les partenaires

	Authorised (niveau d'entrée pour tous les nouveaux partenaires)	Silver	Gold
ASSISTANCE COMMERCIALE			
Chargé de compte dédié		◆◆	◆◆◆
Opportunités d'amélioration des marges [1]	◆	◆◆	◆◆◆
Opportunités de tarification de projets [1]	◆	◆	◆
Remise sur les prix publics conseillés pour les matériels de démonstration (non destinés à la vente) (jusqu'à) [1] [1]	50 %	60%	60%
Utilisation de l'Axis Experience Center pour les événements avec clients finaux [3]	◆	◆	◆
Accès sécurisé au Partner Web Axis avec des informations exclusives et des outils de développement d'activité	◆	◆	◆
Partage de leads		◆◆	◆◆◆
MARKETING ET NETWORKING			
Logo du programme de partenaires Axis pour capitaliser sur la marque Axis	◆	◆	◆
Possibilités de co-marketing		◆◆	◆◆◆
Participation aux événements partenaires Axis	◆	◆◆	◆◆◆
Partage des nouveautés et actualités Axis	◆	◆	◆
Accès sécurisé au Partner Web Axis avec des outils de co-marketing	◆	◆	◆
Possibilité de gain de visibilité par un témoignage client sur axis.com	◆	◆	◆
ASSISTANCE TECHNIQUE			
Assistance technique prioritaire	◆	◆◆	◆◆◆
Accès au réseau de partenaires Axis de développeurs de logiciels, de fournisseurs de technologie et de consultants	◆	◆◆	◆◆◆
Accès sécurisé au Partner Web Axis avec des outils pratiques, dont des ressources d'architecture et d'ingénierie (A&E)	◆	◆	◆
Support équipe Sales-Engineers dédié		◆◆	◆◆◆
Service de remplacement anticipé de produits [2]	◆	◆◆	◆◆◆
FORMATION			
Accès à notre centre de formation, Axis Academy	◆	◆	◆
Formations Axis Academy à tarif réduit	◆	◆◆	◆◆◆
Possibilité de devenir Axis Certified Professional dans le cadre du Programme de certification Axis	◆	◆	◆

Conditions requises pour les partenaires

	Authorised (niveau d'entrée pour tous les nouveaux partenaires)	Silver	Gold
Achat auprès d'un distributeur Axis agréé [4]	◆	◆	◆
Offre d'installation sur site et d'assistance de première ligne	◆	◆	◆
Axis Certified Professional dans l'équipe [3]	Recommandé	min. 1/pays	min. 2/pays
Proposer des solutions complètes et du matériel de démonstration		◆	◆
Engagement de niveau de vente		Conformément aux conditions	Conformément aux conditions

◆

Les partenaires Authorised obtiennent plusieurs avantages, notamment des opportunités d'amélioration de marge.

◆◆

Les partenaires Silver bénéficient de meilleures opportunités d'augmentation de leur marge[1], d'une plus large participation au réseau des partenaires et d'une assistance technique prioritaire par rapport aux partenaires Authorised.

◆◆◆

Les partenaires Gold bénéficient de meilleures opportunités d'augmentation de leur marge[1], de réunions régulières, d'une plus large participation au réseau des partenaires, d'opportunités de co-financement d'activités marketing et d'un support technique prioritaire par rapport aux partenaires Silver. Les partenaires Gold sont soumis à des conditions de chiffre d'affaires plus élevées par rapport aux partenaires Silver.

[1] Axis offre un soutien aux distributeurs avec des remises qui dépendent de leur niveau de partenariat. Le prix d'achat réel sera déterminé par votre distributeur.

[2] Des frais de service peuvent éventuellement s'appliquer. Contactez l'assistance Axis pour le dépannage et l'autorisation.

[3] Si disponible. Soumis à conditions.

[4] Le partenaire est tenu de communiquer à Axis les numéros de compte de tous les distributeurs Axis avec lesquels il travaille.

À propos d'Axis Communications

En créant des solutions qui renforcent la sécurité et améliorent la performance des entreprises, Axis contribue à un monde plus intelligent et plus sûr. Leader de son secteur dans les technologies sur IP, Axis propose des solutions en vidéosurveillance, contrôle d'accès, visiophonie et systèmes audio. Ces solutions sont enrichies par des applications d'analyse intelligente et soutenues par des formations de haute qualité.

L'entreprise emploie environ 4000 personnes dans plus de 50 pays et collabore avec des partenaires technologiques et intégrateurs de systèmes du monde entier pour fournir des solutions sur mesure à ses clients. Axis a été fondée en 1984, son siège est situé à Lund en Suède.

©2024 Axis Communications AB. AXIS COMMUNICATIONS, AXIS, ARTPEC et VAPIX sont des marques déposées d'Axis AB dans différentes juridictions. Toutes les autres marques sont la propriété de leurs détenteurs respectifs.