

O som da mudança.

Terminal logístico moderniza instalações ao substituir 30 cornetas analógicas por 8 cornetas IP da Axis, com redução de 75% no custo de aquisição e menor necessidade de manutenção.



Organização:
Grupo Cesari-Terloc

Localização:
São Paulo, Brasil

Segmento industrial:
Transportes

Aplicação:
Áudio

Parceiro(s) Axis:
Sillis

Missão

O Grupo Cesari é composto por oito empresas que atuam nos segmentos de transporte e manuseio de produtos químicos, terminais para armazenamento de produtos, beneficiamento de fertilizantes e limpeza e manutenção de containers. Uma dessas empresas é o Terminal Logístico Cesari (Terloc), que executa os controles de entrada e saída e a carga e descarga de toda a matéria-prima e produtos acabados de uma das plantas.

A Base 1 do Terloc, localizada no Polo Industrial de Cubatão, em São Paulo, decidiu melhorar seus serviços e trocar todo o antigo sistema analógico de comunicação composto por microfones, amplificadores, trafos, cornetas de fibra - de manutenção extremamente cara - por sistemas VOIP. Estava clara a necessidade de modernizar a comunicação no estacionamento de caminhões, para orientar motoristas quanto à circulação de cargas.

Solução

Para esse projeto, a companhia contou com a parceria da integradora Sillis, especializada em projetos de comunicação e segurança eletrônica, que cedeu equipamentos para teste. Comprovada a potência e capacidade de integração dos equipamentos, a Sillis forneceu os produtos da Axis Communications para compor o novo sistema de comunicação IP do terminal - principalmente os modelos de cornetas AXIS C1310-E e AXIS C3003-E. Graças ao protocolo SIP, foi possível integrar as cornetas ao sistema de PABX. Além das cornetas, o projeto ainda é composto pelos alto-falantes AXIS C2005 (de embutir) e os alto-falantes AXIS C1004-E (de gabinete, para uso semi-externo).

Resultado

A primeira entrega do projeto foi a substituição de 30 cornetas analógicas (que custaram mais de R\$ 200 mil) por 8 cornetas IP da Axis (a um custo 4 vezes menor). O resultado levou à aquisição de outras 8 cornetas para outras áreas, além dos outros modelos de alto-falantes IP.

“O desafio da nossa gestão era modernizar o sistema de comunicação e trazê-lo para o mundo de TI. Com os equipamentos da Axis, criamos outro nível de comunicação via PABX para a empresa.”

Java Prata, Analista de TI Pleno do Grupo Cesari.

Toda a comunicação nos dois pátios da Base 1 passou a ser feita via PABX: basta discar o número de identificação do veículo. Um terceiro pátio também foi modernizado. A previsão é levar a tecnologia para outras filiais do grupo no interior de São Paulo.

Primeira escuta

Quando o projeto teve início, não se sabia qual deveria ser o equipamento ideal. Mas o fio condutor claramente era a tecnologia SIP.

Com esse desafio, o analista de TI do Grupo Cesari, Java Prata, fez pesquisas de campo até chegar à integradora Sillis e às soluções da Axis. “Nossa equipe técnica sabia da compatibilidade da tecnologia SIP com os ramais PABX, mas faltava o equipamento. Nesse sentido, as duas empresas tiveram importância fundamental. A integradora nos emprestou um sistema para os testes e esteve ao nosso lado nas primeiras instalações, dando todo o suporte. A fase de testes de campo foi decisiva para conseguir o aval da diretoria para levar o projeto adiante”, lembra.

Os trabalhos começaram com a instalação de oito cornetas (modelo AXIS C3003-E) na filial base 11, localizada em Cubatão, no estado de São Paulo.

Com o sucesso da primeira fase, duas novas fases concluídas. Em seguida, outros quatro equipamentos de áudio – desta vez com cornetas AXIS C1310-E foram instaladas na Cefertil, outra companhia do grupo.

A serviço da inteligência

Java sabia que um sistema de áudio analógico poderia custar caro tanto no momento da aquisição quanto na manutenção. Seu sistema anterior exigira nada menos que 30 cornetas, a um custo inicial de R\$ 200 mil. Com a necessidade de manutenção em tantos equipamentos, os gastos foram muito maiores.

“Devido ao alto custo de manutenção do sistema analógico, optamos por procurar algo que fosse mais simples de administrar e dar manutenção pela equipe de tecnologia da Terloc”, explica Java.

A decisão se provou inteligente. “Com o sistema VOIP, foi possível cobrir o mesmo pátio com poucos equipamentos, e a um custo muito inferior ao anterior, pois nossa própria equipe faz as instalações, tal é a facilidade de instalação dos equipamentos IP” conta Java. “Outra vantagem do sistema IP é o tempo de manutenção. No sistema antigo, em um ano teríamos normalmente quatro manutenções. Com os equipamentos da Axis, em quase dois anos de uso diário e contínuo, apenas um equipamento precisou de reparo e voltou funcionando perfeitamente”, elogia.

Java reforça que a prioridade dos diretores do grupo é modernizar a companhia e os sistemas IP da Axis se encaixaram perfeitamente nesse propósito.

“A percepção na mudança da qualidade do áudio com os produtos Axis foi imediata, tanto por parte dos operadores, quanto por parte dos clientes. Ao embarcar seus equipamentos com tecnologias como IoT, Deep Learning e outras, a Axis caminha lado a lado com a filosofia do Grupo Cesari”.



**Para mais informações sobre soluções Axis, acesse www.axis.com/transportation
Para encontrar uma revenda de soluções & produtos Axis, acesse www.axis.com/where-to-buy**