

Lund, 2 oktober, 2015

Axis Communications växer och stärker sin nordiska försäljningsorganisation

Axis utser Jimmy Ek till ny försäljningschef för Norden och rekryterar Carl Staël von Holstein som ny Key Account Manager för Sverige.

”Vi stärker nu vår nordiska närvaro vilket är en viktig del i vår strategi att vara tillgängliga för våra kunder och partners”, säger Atul Rajput, regionchef norra Europa, Axis Communications. ”Det finns en stor kunskap hos våra kunder på den nordiska marknaden om nätverksbaserad teknik och nätverksskameror och vi behöver kunna möta våra kunder med kvalificerad och professionell personal på plats.”

Axis är marknadsledare inom nätverksvideo och erbjuder högkvalitativa och flexibla säkerhetslösningar som skapar unika möjligheter för partners och slutanvändare. De två senaste åren har Axis kontinuerligt expanderat sin nordiska försäljningsorganisation och anställt medarbetare i alla nordiska länder.

”Jimmy Ek och Carl Staël von Holstein är mycket kompetenta och har lång och gedigen erfarenhet av säkerhetsbranschen”, säger Atul Rajput.

Jimmy Ek arbetade tidigare som Key Account Manager för Sverige på Axis där han var ansvarig för flera av bolagets strategiska partners. Som försäljningschef kommer Jimmy Ek att ansvara för alla Key Account Managers som arbetar mot Axis större strategiska partners och slutanvändare i Norden.

”Det ska bli otroligt spännande och roligt att leda försäljningsarbetet”, säger Jimmy Ek, försäljningschef Norden, Axis Communications. ”Axis utvecklar ständigt nya innovativa produkter, lösningar och tekniker som hjälper kunderna att förbättra sina erbjudanden och höja sina marginaler. Vi ska bli ännu bättre på att lyssna på våra kunder och förstå deras behov.”

Carl Staël von Holstein kommer närmast från en post som Key Account Manager på Securitas Direct där han har ansvarat för flertalet av Securitas Direct kedjekunder samt kommunala och statliga upphandlingar.

”Jag ser mycket fram emot att arbeta på Axis. Axis står för innovation och kvalitet och är ett väldigt intressant företag”, säger Carl Staël von Holstein, Key Account Manager för Sverige, Axis Communications.

Både Jimmy Ek och Carl Staël von Holstein kommer att vara baserade i Stockholm.

For more information about Axis Communications visit:

www.axis.com

For all Axis media enquiries, please contact:

April Kerr or Zoe Ensor at Good Relations:

Phone: + 44 (0) 1625 500800, E-mail: axis@goodrelationsregional.co.uk

For further information about Axis Communications Northern Region, please contact:

Kristina Tullberg, PR and Communications Specialist, Axis Communications Northern Europe

Phone: + 46 46 272 1800, E-mail: pressoffice-ne@axis.com

About Axis Communications

Axis offers intelligent security solutions that enable a smarter, safer world. As the global market leader in network video, Axis is driving the industry by continually launching innovative network products based on an open platform - delivering high value to customers through a global partner network.

Axis has long-term relationships with partners and provides them with knowledge and ground-breaking network products in existing and new markets.

Axis has more than 2000 dedicated employees in more than 40 countries around the world, supported by a network of over 70,000 partners across 179 countries. Founded in 1984, Axis is a Sweden-based company listed on NASDAQ Stockholm under the ticker AXIS. For more information about Axis, please visit our website www.axis.com

Follow us on Twitter: [@Axis_NEur](https://twitter.com/Axis_NEur)