

Vertriebspartnerprogramm Klare Umsatzvorteile.



Das Axis Communications' Vertriebspartnerprogramm ist so konzipiert, dass **Systemintegratoren, Fachhändler (VAR – Value Added Reseller) und Installateure** die führende Marktposition von Axis geschäftlich verwerten können. Da wir unserem Vertriebsnetz einen hohen Stellenwert einräumen, sehen wir unsere Partner als logische Erweiterung unseres Teams, die bei unserer Marktstrategie und dem Gesamterfolg unseres Unternehmens eine Schlüsselrolle einnehmen. Eine rabattierte Demoausrüstung (nicht zum Wiederverkauf), höhere Gewinnmargen, Schulungen für Fachleute und Mitarbeiter in Technik und Vertrieb durch die Axis Communications' Academy gehören zu den vielen Vorzügen dieses Programms und bieten den Vertriebspartnern von Axis klare Vorteile im Wettbewerb.

Partnerkategorie und -ebenen

Das Vertriebspartnerprogramm von Axis ist offen für Unternehmen, die derzeit eine Geschäftsbeziehung zu einem autorisierten Axis Distributor unterhalten oder aufbauen wollen. Es gibt drei Ebenen der Partnerschaft, die mit ihren klaren Vorzügen und Anforderungen darauf ausgelegt sind, den beiderseitigen Erfolg zu fördern und die Investition unserer Partner in den Vertrieb von Axis Produkten zu belohnen.

Autorisiert – offenes Engagement

Diese Ebene steht Unternehmen offen, die bereit sind, unsere Netzwerk-Videoprodukte und -lösungen zu vertreiben. Auf dieser Ebene sind die Anforderungen minimal. Axis bietet eine Reihe grundlegender Vorteile für offenes Engagement, die Ihnen zu einem äußerst erfolgreichen Start verhelfen sollen.

Solution Silver Partner – Ausbau der Geschäfte

Systemintegratoren, Fachhändler (VAR) und Installateure mit einem Angebot von Komplettlösungen und Demoausrüstungen können sich für den Status und die zusätzlichen Vorteile dieser Kategorie qualifizieren. Silver Partner verfügen über mindestens einen Mitarbeiter, der die Schulungs-/Zertifizierungsanforderungen der Axis Communications' Academy erfüllt hat, und steigern durch den Verkauf von Axis Produkten aktiv ihren Umsatz.

Solution Gold Partner – Treue wird belohnt

Solution Gold Partner, die sich für den Status und die Privilegien dieser Kategorie qualifizieren, haben eine außergewöhnliche Geschäftsperformance, gemessen an Einnahmen, Support und Schulungszielen, vorzuweisen. Sie besitzen eine Expertise in der Systemkonfiguration und verfügen über mindestens zwei Mitarbeiter, die die Schulungs-/Zertifizierungsanforderungen der Academy erfüllt haben. Darüber hinaus haben sie ihre Loyalität und Fähigkeit bewiesen, Axis Produkte zu konzipieren und auch in die anspruchsvollsten Unternehmenslösungen zu integrieren.

- > Nutzen Sie den Vorteil höherer Gewinnspannen und die Unterstützung bei der Projektpreisermittlung
- > Sie erhalten Sonderrabatte auf Demoausrüstung (nicht zum Wiederverkauf, NFR)
- > Überprüfen und erweitern Sie Ihre Netzwerk-Video Kompetenz
- > Profitieren Sie von der führenden Marktposition von Axis und dem Axis Partner Netzwerk
- > Vereinfachen Sie den Verkauf mit fokussierten Tools und Marketing



VORTEILE FÜR PARTNER	Autorisiert	Solution Silver	Solution Gold
VERTRIEBS- UND MARKETING-SUPPORT¹			
Chance ² für höhere Gewinnspannen	☐	☐	☐
Rabatte für Demoausrüstung (nicht zum Wiederverkauf, NFR)	☐	☐	☐
UVP-Preisliste des Herstellers auf Axis Partnerseiten	☐	☐	☐
Lead-Forwarding	1	☐	nicht uneingeschränkt
Chance für Projektpreisbildung	☐	☐	☐
Spezieller Account Manager	1	☐	☐
Sicherer Zugang zu Axis Partnerseiten, Marketingmaterial und einzigartigen Verkaufs-Tools	☐	☐	☐
Monatliche eNews	☐	☐	☐
Begrüßungskit und Anerkennungszertifikat / Plakette	☐	☐	☐
Listeneintrag in der Axis Bezugsquellen-Webseite (abhängig von den allgemeinen Geschäftsbedingungen)		☐	☐
Chancen für Co-Marketing		☐	☐
Teilnahmemöglichkeit an Veranstaltungen für Axis Partner	lokal	lokal / regional	lokal / regional / weltweit
Zugang zum Axis Partnernetzwerk von Softwareentwicklern, Technologielieferanten und Beratern	☐	☐	☐
Möglichkeiten zur Gestaltung von Events für Endkunden im Axis Experience Center			☐
VERTRIEBSTECHNIK			
A&E Spezifikationen	☐	☐	☐
Systemdesign und technischer Support		1	☐
TECHNISCHER SUPPORT¹			
Technischer Support nach dem Verkauf	☐	☐	☐
Verbesserter Produktersatzservice		kostenpflichtig	kostenlos
AUSBILDUNG¹			
Technische Schulungen und Vertriebsschulungen – Axis Communications' Academy	☐	☐	☐
Online-Kurse	☐	☐	☐
Axis Zertifizierungsprogramm	☐	☐	☐

ANFORDERUNGEN AN PARTNER	Autorisiert	Solution Silver	Solution Gold
Kauf bei einem autorisierten Axis Distributor ³	☐	☐	☐
Angebot von Installationen vor Ort und Erstsupport	☐	☐	☐
Bietet Komplettlösungen und Demoausrüstung		☐	☐
Ertragsziele		☐	☐
Axis Communications' Academy – Netzwerkvideo Basisschulung	empfohlen	Mind. 1 pro Land	Mind. 2 pro Land
Axis Certified Professional Mitarbeiter ¹	empfohlen	Mind. 1 pro Land	Mind. 2 pro Land
Geheimhaltungsvereinbarung (NDA – Non Disclosure Agreement)		☐	☐
Jahresumsatz & Marketingplan		1	☐

¹ Wo verfügbar. Kann je nach Standort, Umfang des Verkaufspotenzials und Partnerebene variieren.

² Axis unterstützt Distributoren mit Partnerrabatten abhängig von der Partnerebene. Der tatsächliche Verkaufspreis wird durch Ihren Distributor festgelegt.

³ Partner müssen Axis die Kontonummern ihrer derzeitigen Distributoren mitteilen.

☐ Silver Partner profitieren von höheren Gewinnmargen², erweiterten Chancen im Partnernetzwerk und bevorzugtem technischen Support im Vergleich zu autorisierten Partnern.

☐ Gold Partner profitieren von höheren Gewinnmargen², regelmäßigen Meetings, erweiterten Chancen im Partnernetzwerk, priorisiertem Listing im Internet, gemeinsam finanzierten Marketingchancen und priorisiertem technischen Support im Vergleich zu Silver Partnern. Gold Partner haben höhere Ertragsziele im Vergleich zu Silver Partnern.

Ein Partner für die Zukunft!

Registrieren Sie sich jetzt unter www.axis.com/partner, und werden Sie Vertriebspartner von Axis.