



ARTICLE

Axis Print Servers

AXIS-PRINT-SERVER

*Marktchancen Erkennen
und Vollständig Nutzen*

Created: March 23, 2005
Last updated: March 23, 2005
Rev: 1.0

TABLE OF CONTENTS

<u>AUFHÄNGER</u>	<u>3</u>	
<u>1</u>	<u>GESAMTSITUATION DES MARKTES</u>	<u>3</u>
<u>2</u>	<u>AUSGEWÄHLTE MARKTSEGMENTE IM DETAIL</u>	<u>3</u>
2.1	Starkes Wachstum im Markt für Wireless-Lösungen	3
2.2	„Sell and Forget“-Produkte für Heimbüros und Kleinbetriebe	4
2.3	Das Profi-Segment im Wandel	4
2.4	Host-to-LAN – Der Bedarf an komplexen und flexiblen Lösungen	4
<u>3</u>	<u>INTELLIGENTE DRUCKERANBINDUNG FÜR JEDEN ZWECK UND BEDARF</u>	<u>5</u>

Aufhänger

Der Print-Server-Markt erweist sich nicht nur als verlässlich, sondern auch als lukrativ – wenn Sie sich auf die richtigen Segmente konzentrieren. Trotz der langsam zunehmenden Verbreitung bleiben die Preise stabil. Die Anforderungen der Benutzer steigen und ändern sich stetig, beispielsweise von kabelgebundenen zu kabellosen Lösungen oder von Lösungen mit parallelen Schnittstellen zu USB-basierten Lösungen. Im Folgenden sollen Trends der Marktentwicklung näher beleuchtet und analysiert werden, wo Chancen für den Vertrieb von Axis-Print-Servern bestehen.

Das Schöne an dem Verlauf von Print-Servern ist, dass es sich um echte „Sell and Forget“-Produkte handelt! Und nicht nur das – mit Print-Servern können Sie Ihren Umsatz in einem lukrativen Markt sehr leicht steigern. Im Folgenden sollen Trends der Marktentwicklung näher beleuchtet und analysiert werden, wo Chancen für den Vertrieb von Axis-Print-Servern bestehen.

Der Print-Server-Markt hat sich in den letzten beiden Jahren geändert, und es zeichnen sich bestimmte Trends ab. Obwohl der Markt sich mittlerweile stabilisiert hat und keine sprunghaften Umsatzsteigerungen mehr zu erwarten sind, erweisen sich bestimmte Segmente immer noch als sehr einträglich.

1 Gesamtsituation des Marktes

- **Ein großer Teil des Print-Server-Markts unterliegt einer starken Kommerzialisierung**

Eine Reihe von Protokollen wird überflüssig, was TCP/IP zum vorherrschenden Druckprotokoll macht und die Komplexität von Print-Servern etwas reduziert. Das Wissen über die Vernetzung von Geräten breitet sich aus, Komponenten werden billiger und leichter zugänglich – all dies senkt die technologische Schwelle für den Eintritt in diesen Markt. Stattdessen gewinnt die Kompetenz zur Remoteverwaltung einer großen Zahl von Print-Servern und zur Überwachung von Druckerfehlern und des Toner- und Papierverbrauchs zunehmend an Bedeutung.

- **Begrenzter Preisdruck**

Trotz der geschilderten Entwicklung sind im Print-Server-Markt keine fallenden Preise zu beobachten, und der Markt bleibt weiterhin sehr lukrativ.

- **Der Bedarf an kabellosen Drucklösungen wächst stark**

- **Die Anzahl der Server-Einheiten nimmt zu**

2 Ausgewählte Marktsegmente im Detail

2.1 Starkes Wachstum im Markt für Wireless-Lösungen

Privatanwender und kleine Unternehmen, die mit der Vernetzung ihrer Computer beginnen, greifen direkt zur kabellosen Technologie. Der Trend zur Wireless-Lösung hat beispielsweise in den USA dazu geführt, dass die Umsätze für kabellose Print-Server dieselbe Größenordnung erreicht haben wie die Umsätze für die kabelgebundenen Versionen.

Ihre Chance: In diesem schnell wachsenden Markt ist Axis mit einer Reihe von kabellosen Lösungen präsent, die mit wettbewerbsfähigen Preisen im Markt für Heimbüros und Kleinunternehmen positioniert werden können. Axis verfügt bereits über eine starke Marktposition im Bereich der kabelgebundenen Print-Server, wo unsere

Produkte für ihre Qualität, Performance und Stabilität bekannt sind. Selbstverständlich weisen unsere kabellosen Print-Server die gleiche Qualität und Zuverlässigkeit auf.

2.2 „Sell and Forget“-Produkte für Heimbüros und Kleinbetriebe

In dem Maße, in dem Privatanwender und Kleinunternehmen auf Netzwerke umstellen, müssen sie auch ihre Drucker vernetzen. Die Bedienerfreundlichkeit ist dabei ein Schlüsselfaktor für diese beiden Zielgruppen.

Ihre Chance: Axis bietet eine Reihe von kabelgebundenen und kabellosen Print-Servern, die besonders einfach zu handhaben und daher für Kleinbetriebe und Heimbüros ideal geeignet sind. Die Bedienerfreundlichkeit der Geräte wird durch die Unterstützung mehrerer Sprachen, Rendezvous-Unterstützung und ein automatisiertes Tool für die Installation von Netzwerkdruckern unter Windows verbessert und ergänzt. Diese Print-Server bieten die bekannte Qualität, Performance und Stabilität der professionellen Modelle. Mit ihren perfekt auf diese Marktsegmente zugeschnittenen Preisen erzielen Sie hier eine unschlagbare Rendite. Darüber hinaus sind sie echte „Sell and Forget“-Produkte, was für den Verkauf an Privatanwender und Kleinbetriebe unabdingbar ist.

2.3 Das Profi-Segment im Wandel

Es ist zu beobachten, dass die Möglichkeiten der integrierten Netzwerkunterstützung bei High-End-Druckern immer weiter zunehmen und die Anzahl der verkauften Geräte relativ stabil bleibt. Allerdings werden externe Print-Server weiterhin eine wichtige Rolle spielen.

Ihre Chance: Yves Dalle, Title, von Tracor Europe und Axis-Kunde, hat darauf hingewiesen, dass *„zwar mehr und mehr Drucker mit integrierten Print-Server-Funktionen ausgestattet sind, externe Print-Server jedoch gewisse Vorteile wie z. B. die Flexibilität beim Hinzufügen oder Ändern eines Druckers bieten“*.

Die Arbeit eines Netzwerkadministrators wird sehr viel einfacher, wenn er es nur mit externen Print-Servern eines Herstellers zu tun hat, auch wenn viele unterschiedliche Marken und Typen von Druckern zum Einsatz kommen. Die Kombination zahlreicher verschiedener Drucker mit einem standardisierten Print-Server stellt ein kosteneffektives Investitionsmodell für Drucker und Netzwerke dar.

Neben der Bedienerfreundlichkeit sind auch „Qualität“ und „Stabilität“ Eigenschaften, die von den Benutzern geschätzt werden. Viel beschäftigte Netzwerkadministratoren bevorzugen natürlich Geräte, die sie „installieren und vergessen“ können. Um Zeit zu sparen, benötigen sie verschiedene Optionen zur Verwaltung des Print-Servers, wobei sie vorhandene Tools verwenden. Der Print-Server bietet flexible Konfigurationsmöglichkeiten, so dass der Administrator über alle Tools verfügt, die er für eine die Verwaltung einer komplexen Umgebung benötigt.

2.4 Host-to-LAN – Der Bedarf an komplexen und flexiblen Lösungen

Es gibt immer noch einen Bedarf an komplexen Lösungen (wie z. B. Host-to-LAN) und flexiblen Lieferanten, die auf spezifische Kundensituationen – und hohe Servicelevel – vorbereitet sind.

Ihre Chance: Das Host-to-LAN-Geschäft ist stabil und einträglich. In diesem Markt bestehen zahlreiche Geschäftschancen, da die Zahl der IBM-Mainframes und AS/400-Systeme beständig wächst. Die Print-Server-Lösung von Axis bietet dabei einzigartige Möglichkeiten. Darüber hinaus verfügen wir über eine ausgedehnte Marktpräsenz und ein Team von Host-to-LAN-Experten, das Sie bei diesen speziellen Projekten unterstützt.

3 Intelligente Druckeranbindung für jeden Zweck und Bedarf

- Umfangreiche Palette an zuverlässigen, skalierbaren Drucklösungen für professionelle Anwendungen
- Intelligente, offene Konnektivität für jeden Drucker – egal, wo sich dieser befindet
- Einfacher Zugang zu Druckerressourcen für alle Mitarbeiter
- Einheitliche Netzwerkverwaltung für umfassendere Kontrolle